

# Tim von Holdt

## Berufserfahrung

- 06.1995 Erreichen der Fachoberschulreife  
Nünning Realschule Borken
- 08.1995 bis 06.1998      Ausbildung zum Kaufmann im Einzelhandel  
Auto Nienhaus GmbH Heiden  
Bereich Ersatzteile und KFZ Zubehör  
Garantie/ Kulanzabwicklung  
Kassiertätigkeiten
- 06.1998 bis 08.1999      Angestellt als Kaufmann im Einzelhandel  
Auto Nienhaus GmbH Heiden  
Stellvertretender Abteilungsleiter Ersatzteile und KFZ Zubehör  
Einkauf; Verkauf von Ersatzteilen und Zubehör nach Kundenwünschen  
Garantie/ Kulanzabwicklung  
Verwaltung der Leihwagenflotte
- 09.1999 bis 06.2002      Weiterbildungen  
Rewe Dortmund e.G. und deren Mitgliederunternehmen  
1. Führungskräfte Entwicklungsprogramm  
Themen: Wettbewerb, Verkaufsverhalten, Betriebswirtschaftliche Seminare, Mitarbeiterseminare,  
Nachweis berufs- und arbeitspädagogischen Qualifikation.  
2. Handelsfachwirtprogramm
- 07.2002 bis 12.2008      Marktleitung  
Rewe Kramer Oberhausen GmbH & Co. EH oHG  
Ein Supermarkt mit 72 Mitarbeitern. Hier war ich für alle Bereiche mitverantwortlich:  
Personalplanung, Einkauf, Kassenabrechnungen, wöchentliche Aktionsplanungen Verkauf  
Während langer Krankheit des Inhabers habe ich den Markt habe ich alle Bereiche voll mit  
Übernommen.
- 12.2008 bis 02.2010      Marktmanager  
Rewe Sölderholz GmbH & Co. Einzelhandels oHG  
Als Marktmanager war ich für alle anfallenden Aufgaben in einem Supermarkt verantwortlich.  
Erstellen und umsetzen von Werbekonzepten, Wareneinkauf, Verkauf, HACCP Richtlinien,  
alle anfallenden Personalangelegenheiten.
- 11.2010-02.2013      Bezirksleiter Bezirk Paderborn  
Nestlé Deutschland Vertrieb für die Kategorien:  
*Kaffee und Schokoladen GmbH*  
*Dallmayr Kaffee oHG*  
*Cerealien Partner Deutschland GmbH*

03.2013-08.2013	6 Monate Stage im Channel Management Nescafé Dolce Gusto
09.2013 bis 01.2018	<p>Bezirksleiter Bezirk TE- West NRW</p> <p>Nestlé Deutschland Vertrieb für die Kategorien</p> <p style="margin-left: 40px;"><i>Kaffee und Schokoladen GmbH</i></p> <p style="margin-left: 40px;"><i>Dallmayr Kaffee oHG</i></p> <p style="margin-left: 40px;"><i>Purina</i></p> <p>Kundengruppe: Mehrbetriebsunternehmer der Rewe und Edeka, sowie Top Entscheider bei Kaufland</p>
Seit 02.2018	<p>Key Account Manager LEH</p> <p>1852 Delikatessen Manufaktur GmbH</p> <p>Eigenständige Betreuung, Weiterentwicklung und Ausbau des Kundenkreises im Lebensmittel Einzelhandel, sowie führen von Jahresgesprächen.</p>

#### **Persönliche Angaben**

Geboren am 07.02.1977 in Hamburg

Familienstand: ledig

#### **Zusatzqualifikationen**

Ausbilder

Sachkundiger freiverkäufliche Arzneimittel